



ЦІНОВА ПРОПОЗИЦІЯ НА ВИКОРИСТАННЯ БІЗНЕС-СИМУЛЯЦІЇ ViAL+

Продукт	Вартість, грн.				
<i>Ліцензія використання симуляції ViAL+, тис.грн (детально нижче)</i>					
Максимальна кількість учасників і груп	Фіксована невиключна річна ліцензія	Невиключна ліцензія на термін			
		Місяць	Квартал	Півроку	Рік
20 учасників	5,0	3,2	6,7	7,7	13,6
50 учасників	11,5	4,5	9,1	11,5	21,4
100 учасників	18,5	9,6	11,5	18,2	23,4
200 учасників	35,0	17,4	23,8	30,8	40,9
500 учасників	56,0	29,4	38,3	43,1	68,0
1000 учасників	69,0	52,2	52,7	63,4	87,5
2500 учасників	350,0	219,3	220,8	326,5	525,9
<i>Тренінги, практика, турніри, грн.</i>					
Ввідний семінар по бізнес-симуляції ViAL+	безкоштовно				
Підготовка тренера у середовищі бізнес-симуляції ViAL+ (детально нижче)	2 500,00				
Місячний тренінг-практика ViAL+ з управління компанією (N-кількість груп до 15 студентів) (детально нижче)	5 000+N*3300				
Локальний бізнес-турнір (детально нижче)	від 18 700 (за домовленістю)				
<i>Інші послуги, грн.</i>					
Індивідуальна участь учасника	500,00				
Отримання сертифікату оцінки рівня економічних й управлінських компетентностей (для 1 учасника)	1 050,00				

Примітки.

1. Оплата відрядження і проживання тренера оплачується додатково.
2. Наведені цінові пропозиції є стандартними. Можливі коригування цін і пошук найбільш оптимального варіанту під умови навчального закладу.
3. Отримання сертифікату, як правило, оплачується учасником.
4. Можливий варіант комісійної винагороди для тих, хто залучає осіб.

ДЕТАЛІЗОВАНИЙ ОПИС ПРОДУКТІВ

Невиключна фіксована ліцензія на використання бізнес-симуляції ViAL+
передбачає:

- 1) проведення 2-годинного ввідного тренінгу для ВНЗ по користуванню ViAL+;
- 2) реєстрація визначеної кількості учасників у середовищі бізнес-симуляції ViAL+ протягом визначеного ліцензією терміну на сервері компанії;
- 3) ліцензований обсяг учасників розподіляється рівномірно протягом року. При цьому учасник приймає рішення не довше 1 місяця.
- 4) налаштування основних параметрів віртуального середовища: динаміки і ємності ринку, цінових параметрів, вартості реклами тощо, а також налаштування часу прийняття рішень, обробки надісланих рішень, надсилання нових файлів для продовження участі у ViAL+, тривалості і темпу прийняття рішень учасниками;
- 5) інсталювання і налаштування бізнес-симуляції ViAL+ на комп'ютери навчального закладу;
- 6) надання технічної та методичної допомоги та он-лайн консультації по користуванню ViAL+ протягом терміну дії ліцензії;
- 7) безкоштовне надання методичних та супроводжуючих матеріалів;
- 8) самостійне або спільне з тренерами компанії ведення практичних занять у середовищі бізнес-симуляції ViAL+.

Невиключна ліцензія на визначений термін використання бізнес-симуляції ViAL+ (місячна, квартальна, піврічна, річна ліцензія) передбачає:

- 1) проведення 2-годинного ввідного тренінгу для ВНЗ по користуванню ViAL+;
- 2) реєстрація визначеної кількості учасників у середовищі бізнес-симуляції ViAL+ протягом визначеного ліцензією терміну на сервері компанії;
- 3) зареєстрований учасник може приймати рішення протягом всього терміну дії ліцензії;
- 4) налаштування основних параметрів віртуального середовища: динаміки і ємності ринку, цінових параметрів, вартості реклами тощо, а також налаштування часу прийняття рішень, обробки надісланих рішень, надсилання нових файлів для продовження участі у ViAL+, тривалості і темпу прийняття рішень учасниками;
- 5) інсталювання і налаштування бізнес-симуляції ViAL+ на комп'ютери ВНЗ;
- 6) надання технічної та методичної допомоги та он-лайн консультації по користуванню ViAL+ протягом терміну дії ліцензії;
- 7) безкоштовне надання методичних та супроводжуючих матеріалів;
- 8) самостійне або спільне з тренерами компанії ведення практичних занять у середовищі бізнес-симуляції ViAL+;
- 9) спільне проведення тренінгів для третіх осіб (за бажанням та окремою домовленістю).

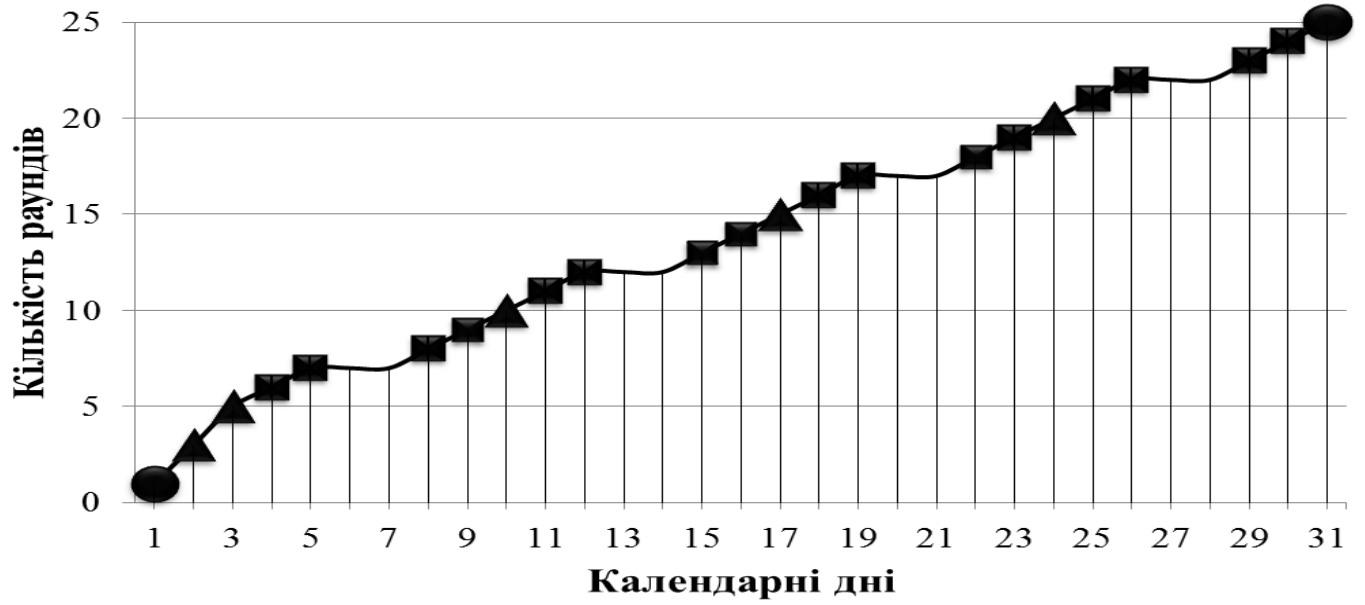
Підготовка тренера у середовищі бізнес-симуляції ViAL+ передбачає:

- 1) проведення 2-денного методичного тренінгу по користуванню бізнес-симуляцією ViAL+ (по 4 години кожного дня);
- 2) проходження повного циклу бізнес-симуляції ViAL+ (25 періодів);
- 3) надання інструкцій, користувацьких і методичних матеріалів;
- 4) онлайн і телефонна підтримка тренера протягом року після проходження тренінгу;
- 5) видача сертифікату тренера у середовищі бізнес-симуляції ViAL+.

Місячний тренінг-практика ViAL+ з управління компанією передбачає такі етапи:

- 1. Формування списків учасників,** які за три дні до початку тренінгу/практики ViAL+ надаються до Компанії інтелектуальних технологій «КІНТ» для реєстрації.
- 2. Реєстрація учасників у бізнес-симуляції ViAL+.** Спеціалісти Компанії інтелектуальних технологій «КІНТ» реєструють учасників в системі бізнес-симуляції ViAL+. Кожному учаснику на електронну пошту надходить інформаційний лист про реєстрацію і першу ввідну інструкцію для загального ознайомлення з бізнес-симуляцією ViAL+.
- 3. Ознайомлення з бізнес-симуляцією ViAL+.** Протягом перших трьох днів «Тренінгу/практики ViAL+», згідно раніше розробленого графіку, проводиться три очних заняття, на якому відбувається ознайомлення з симуляцією, необхідною узагальнюючою інформацією по управлінню компанією і проходиться навчальний режим у симуляції.
- 4. Схема проходження тренінгу/практики.** В подальшому проходження «тренінгу/практики ViAL+» організовано в очно-заочному форматі: чотири дні учасник сам приймає рішення, очна зустріч з обговоренням результатів і такий цикл повторюється 4 рази (чотири робочих тижні). Таким чином, пропонується 7 очних і 16 заочних занять.
- 5. Освоєння умінь і навиків з управління компанією.** Під час прийняття рішень студенти поступово опановують сутність кожного функціонального підрозділу — *виробництва, маркетингу і збуту, управління персоналом, фінансів, бухгалтерії, аналітики* — формуючи та реалізуючи тактичні і стратегічні плани по управлінню кожним підрозділом і компанією в цілому.
- 6. Підсумкове заняття.** В кінці проходження тренінгу/практики ViAL+ ViAL+ проводиться заключне заняття, на якому підводяться підсумки, дається аналіз рішенням учасників і рекомендаціям щодо можливих подальших дій в реальності, зокрема, на практиці.
- 7. Додаткова сертифікація за додаткову оплату.** Після проходження тренінгу/практики ViAL+ є можливість пройти додаткову сертифікацію на рівень володіння практичними вміннями і навиками з управління економічними процесами у відповідності до затверджених компетентностей фахівців з Економіки, Маркетингу, Підприємництва за додаткову оплату.

Схема проходження тренінгу/практики



Початок і підведення підсумків тренінгу/практики



Очна зустріч



Заочне приймання рішень

Локальний бізнес-турнір

Метою турніру є оперативне виявлення, вироблення та відточення практичних умінь і навичок з управління економічними процесами на підприємстві.

Учасники турніру змагаються між собою у майстерності, знаннях, вміннях і навиках управління компанією в інтерактивному економічному середовищі бізнес-симуляції ViAL+.

Основні переваги бізнес-турнірів:

- **для учасників** – можливість у дуже стислі терміни оптимізуватися і в повній мірі проявити свої уміння і навички в результаті прийняття рішень, сформувавши й удосконалити ділові компетенції;
- **для навчального закладу** – виявлення найбільш здібних унів/студентів і підтягнення до базового рівня менш успішних, активізація позанавчальної роботи;
- **для потенційних роботодавців** – виявлення перспективних працівників

Учасники: для ефективного проведення турніру пропонується залучати команди у складі від двох до чотирьох студентів. Можливе також залучення індивідуальних учасників.

Технічні й організаційні умови для проведення студентського турніру в бізнес-симуляції ViAL+ мінімальні:

1. Комп'ютерний клас із комп'ютерами в кількості від 17 до 25, в залежності від загальної кількості учасників (наявність ОС Windows XP/Vista/7/8, USB1.0/2.0).
2. Підключеність кожного ПК до локальної мережі й відкритий доступ до спільних мережевих папок.
3. Окремий стіл для адміністратора.
4. Проектор та екран для демонстрування допоміжних матеріалів.

Кожному учаснику команди рекомендовано мати доступ до окремого комп'ютера, щоб паралельно опрацьовувати отримані результати й розробляти пропозиції рішень. Рішення команда буде приймати на одному, визначеному модераторами турніру комп'ютері (робочій станції).

За три дні до початку проведення турніру ВНЗ-партнер надає Компанії Інтелектуальних Технологій списки команд із зазначенням:

- назви віртуальної компанії кожної команди;
- прізвища, імені та по батькові кожного учасника з визначенням директора віртуальної компанії (капітана команди) й посад у її штаті кожного з учасників команди на їхній розсуд (наприклад: директор із маркетингу, економіст і т.д.);
- контактного телефону й адреси електронної пошти для зв'язку з командою.

Переможці та учасники бізнес-турніру нагороджуються відповідними сертифікатами.